



Ideen für neue Einnahmequellen

Es gibt eine Reihe von Ideen, die helfen können, Verluste, die durch die Corona-Krise entstanden sind, wieder auszugleichen. Einige Therapeut*innen machen jetzt auch online-Angebote für alle Schulkinder, weil es Eltern oftmals gar nicht leisten können, die Kinder ausreichend schulisch zu unterstützen. Sie können online bei schulischen Aufgaben unterstützen und helfen, Schulstoff zu erklären oder Schulstoff aufzuholen, insbesondere in Deutsch und Mathematik. Viele Eltern sind z. T. durch ihre Berufe so stark eingespannt, dass die Kinder leider zu kurz kommen. Machen Sie diese Angebote im ersten Schritt den Familien, mit denen Sie bereits im Austausch stehen und bitten diese, Ihr Angebot auch an andere Eltern weiterzugeben. So kommt Bewegung in Ihr Angebot und Ihre Arbeit.

Viele Familien werden in diesem Jahr auch ihren Sommerurlaub nicht antreten oder auch nicht antreten dürfen. Vielleicht überlegen Sie sich Ferienangebote, die hilfreich sein könnten. Leider kann man momentan noch nicht abschätzen, wie sich die Situation bis zum Sommer entwickelt, aber mit Sicherheit gibt es hier Bereiche, wo Ihre Hilfe willkommen ist.

Hier kommen einige Ideen, die vielleicht auch gut zu Ihrem Angebot passen.

Webinare zu verschiedenen Themenbereichen

Jeder von Ihnen hat Themenschwerpunkte, die sich auch gut über ein Webinar vermitteln lassen, wenn Sie sich mit der Technik bereits durch Ihre Online-Angebote vertraut gemacht und Spaß daran gefunden haben.

Sie könnten Webinare für verschiedene Zielgruppen anbieten, z. B. für Eltern, Lehrkräfte, Erwachsene, Jugendliche und Kinder.

Folgende Themen könnten für die verschiedenen Zielgruppen interessant sein.

Themen für Eltern:

- Wie unterstütze ich mein Kind beim Lernen?
- Wie führe ich ein Gespräch mit der Lehrkraft meines Kindes?
- Wie kann ich einen Nachteilsausgleich für mein Kind beantragen und welche Formen des Nachteilsausgleichs sind möglich?
- Welche Lernspiele sind hilfreich?
- Wie kann ich mein Kind bei Niederlagen auffangen?
- Wie kann ich meinem Kind helfen, Ängste abzubauen?
- Konzentrationsübungen für Kinder
- Entspannungstechniken für Eltern und Kind
- Achtsamkeitsübungen für Eltern und Kind
- ...

Themen für Lehrkräfte

- Wie erkenne ich, ob bei SuS eine Legasthenie und/oder Dyskalkulie vorliegt?
- Welche Förderung ist bei SuS mit einer Legasthenie und/oder Dyskalkulie sinnvoll?



- Wie können „Lerntherapeut*innen“ in die schulische Förderung eingebunden werden?
- Welche Fördermaterialien eignen sich für den schulischen Förderunterricht?
- Warum ist ein Nachteilsausgleich so wichtig und wie kann er erfolgen?
- ...

Themen für Jugendliche/Kinder

- Wie übe ich richtig?
- Welche praktischen Hilfen gibt es zum Lernen?
- Wie organisiere ich mich besser?
- Spielerisch lernen – praktische Beispiele
- Lerneinheiten zu bestimmten Themen, z. B.
 - Rechtschreibregeln
 - Rechenoperationen
 - ...

Themen für Erwachsene mit Legasthenie und/oder Dyskalkulie

- Einblicke in Legasthenie- und/oder Dyskalkulitherapie im Erwachsenenalter
- Technische Hilfsmittel
- Nachteilsausgleiche in Ausbildung und Studium
- ...

Bestimmt fallen Ihnen noch viele weitere Themen aus Ihrer praktischen Tätigkeit ein, die hilfreich sein können. Bei den Softwarelösungen für Webinar-Software gibt es auch hinterlegte „Bezahlsysteme“, d. h. wenn sich ein Teilnehmer anmelden will, kann bereits eine Vorlage für die Anmeldung und das Bezahlssystem genutzt werden. Da Sie die Webinare auch immer wieder neu anbieten können oder zu verschiedenen Zeiten, lohnt sich auch der Vorbereitungsaufwand. Viele Themen können auch jedes Jahr wieder neu angeboten werden, weil Sie ja immer wieder neue Therapiekinder bekommen und sich damit auch neue Netzwerke erschließen.

Sie können auch über Ihre regionale Presse auf Ihr neues Angebot aufmerksam machen. Viele Zeitungen freuen sich, wenn sie über neue Angebote für Familien berichten können. Eine Anzeige zu schalten, wird wahrscheinlich nicht so viel Aufmerksamkeit schaffen, wie ein Fachbeitrag zu Ihren Angeboten. Sprechen Sie die Redaktion Ihrer regionalen Zeitung oder von Wurfzeitungen einfach einmal an. Oder Sie gestalten einen Beileger für eine Wurfzeitung. Es gibt viele Möglichkeiten, auf sein Angebot aufmerksam zu machen.

Hausaufgabenhilfe

Wenn Sie bereits gute Erfahrungen mit Online-Therapien gemacht haben (siehe unsere Information zu Online-Therapien im Mitgliederbereich), dann können Sie über diesen Weg auch Hausaufgabenhilfe anbieten. Viele Eltern, die momentan auch viele Herausforderungen meistern müssen, freuen sich hier über jede Entlastung.

Lerncamp in den Sommerferien

Sollten sich die Regelungen mit Kontakten zum Sommer vielleicht wieder etwas gelockert haben, dann könnten sie für kleine Gruppen Lerncamps anbieten, die an verschiedenen Orten stattfinden können, d. h. nicht nur in Ihrer Praxis, sondern evtl. auch im Wald, auf einer Wiese, im Garten etc. Hier können Sie mit kleinen Arbeitspaketen und spielerischen Angeboten versuchen, Stoff, der in der Schule nicht gut aufgearbeitet werden konnte, nachzuholen.

Betreuungsangebote in den Sommerferien

Viele Eltern mussten schon einen Großteil ihres Urlaubs einsetzen, um die schwierigen Zeiten zu überbrücken. Sie haben evtl. ein Problem, ihre Kinder in der Ferienzeit zu versorgen und freuen sich über Betreuungsangebote. In Kleingruppen könnten Sie Unternehmungen planen und Kindern spannende Einblicke in ihre Heimat geben. Viele Kinder kennen sich oftmals in ihrer Heimat gar nicht gut aus und so kann man in der Nähe des Wohnortes einige Angebote machen. Sie könnten z. B. Pakete für Wochenangebote für bestimmte Altersgruppen schnüren und Eltern können diese Angebote bei Ihnen buchen.

Wir suchen Ihre Ideen!

Jeder von Ihnen macht täglich neue Erfahrungen, was gut funktioniert, wie trotz aller Widrigkeiten neue Wege gefunden werden können, um für alle Beteiligten das Beste zu erreichen. Wir würden uns sehr freuen, wenn Sie diese Ideen mit uns teilen, damit wir diese wieder mit Ihnen teilen können.

Senden Sie Ihre Ideen und Anregungen gerne an weiterbildung@bvl-legasthenie.de

Nun wünschen wir Ihnen viel Erfolg bei Ihren neuen Angeboten.

Ihr BVL-Team



Stand April 2020